

# Adesão de Fornecedores aos Catálogos Eletrônicos Punch Out SAP ARIBA da Petrobras

SUPRIMENTOS

Julho/2024

#### Catálogos Eletrônicos Punch Out SAP Ariba

É uma solução digital para compras descentralizadas na Petrobras e tem como principal objetivo trazer a experiência de compras on-line para o ambiente corporativo.

A plataforma é ágil, de fácil usabilidade e oferece maior autonomia ao usuário final na escolha do material adequado para sua necessidade.

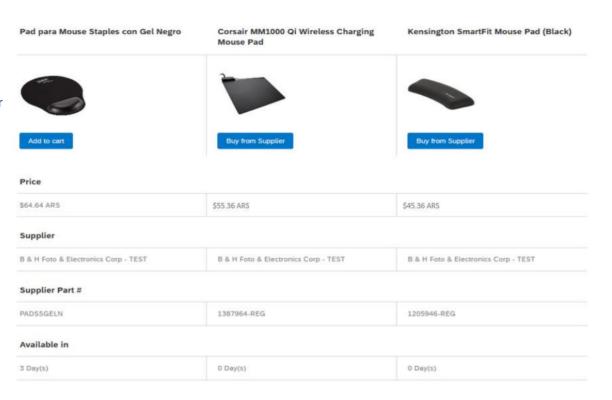
A Petrobras enxerga essas vantagens e uma diminuição do custo transacional ao simplificar o fluxo de aquisição dos materiais disponíveis no Punch Out.

## Fluxo de compra – Punch Out SAP Ariba

□ Catálogo Nível 2 adotado pela Petrobras - Permite que os usuários pesquisem, comparem e selecionem os itens dentro do SAP Ariba, em vez de ter que pesquisar o site de cada fornecedor diretamente.

Usuário **seleciona** os **produtos** no **catálogo** ARIBA

Passo 1



□ Imagens meramente ilustrativas e informações não verdadeiras

#### Fluxo de compra – Punch Out SAP Ariba O xml da NFe deve conter a referência do **pedido / item** nas Tags específicas. Carrinho de compras **Envio** Nota fiscal Recebimento Pedido é Usuário seleciona Usuário emite o Transportadora faz Usuário realiza criado e Recepção da os **produtos** no carrinho de enviado para recebimento a entrega. nota fiscal catálogo ARIBA compras o Fornecedor Passo 1 Passo 2 Passo 3 Passo 6 Passo 4 Passo 5 Pedido é criado Os valores no Se o local de Pagamento nota a automaticamente e catálogo devem ser entrega for os nota mediante brutos (com todos os enviado para o ARM-Macaé ou registro da entrega fornecedor por ARM-Rio, deveimpostos). do material pelo correio eletrônico. se dirigir até o demandante. O carrinho não deve balcão da Sempre será ultrapassar R\$ expedição. Sem emitido um pedido **85.000.00** (limite dessa necessidade de para cada item do modalidade na agendamento. carrinho. Petrobras).

### Informações importantes



- ✓ O Termo de Adesão não tem custo;
- O fornecedor precisa ter um site comercial com preço público para todos os itens que for ofertar;
- Carrinhos limitados ao valor total de R\$ 85.000,00;
- Cada item do carrinho limitado ao valor de R\$ 16.000,00;
- Será emitido um pedido para cada item do carrinho;
- Os valores disponíveis nos catálogos devem ser iguais ou menores que os portais de compra eletrônica do fornecedor e contemplando todos os tributos (valores brutos);
- Existem dois formatos para disponibilizar os catálogos:
  - Com integração entre o portal do fornecedor e o Ariba;
  - Sem integração e todas as informações precisam ser carregadas no Ariba.

### Informações importantes



- Os filtros das categorias e dos materiais devem ser realizados pelo fornecedor;
- A Petrobras valida as categorias e materiais a serem disponibilizados;
- A solução foi desenhada sem considerar o destaque do frete. Dessa forma, é possível indicar um valor mínimo para o carrinho que gere isenção do frete. Além desse valor, é possível parametrizar um valor mínimo para o item do carrinho, e, consequentemente, o valor da nota fiscal.
- Verificar quais as famílias que abrangem os segmentos ou materiais ofertados, pois será necessário habilitação, após assinatura do Termo de Adesão;
- Entregar ao menos em uma região do país;
- Possuir rastreabilidade do material após emissão do pedido;
- ✓ Pode ocorrer rescisão para fornecedores que apresentarem IADC abaixo de 90%, nos últimos 3 meses.

#### Ações para Adesão



- ☐ Conhecer o Termo de Adesão e enviar o interesse para o correio eletrônico cc-catalogos.eletronicos\_ariba@petrobras.com.br
- ☐ Apresentar os segmentos de materiais que a empresa quer disponibilizar para validação da Petrobras
- ☐ Após a adesão serão agendadas reuniões com cronograma técnico para integração

# Fluxo para aderir ao Punch Out SAP ARIBA da Petrobras

